

Let's talk about IT!



CONET



CONET-Unternehmensgruppe:

babiel CONET emineo ISB PROCON IT

📍 Bonn, Garching, Berlin, Düsseldorf, Frankfurt am Main, Karlsruhe, Augsburg, Koblenz, remote

Account Executive Public Sector (m/w/d)

Das sind Deine Aufgaben

- Betreuung, Weiterentwicklung und Umsetzung der Wachstumsstrategie eines strategischen Bestandskunden mit mindestens 5 Mio. Euro Umsatz p.a.
- Orchestrierung aller Aktivitäten für den betreuten Account über die gesamte CONET Gruppe hinweg zur Generierung von Wachstum
- Neue Geschäftsmöglichkeiten identifizieren und bestehende Kundenbeziehungen ausbauen
- Repräsentation unseres Unternehmens bei Verbandsveranstaltungen und Messen
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien, um die Marktanteile des Unternehmens zu vergrößern und das Wachstum zu fördern

Deine Entwicklungsmöglichkeiten:

- Aufstiegsmöglichkeiten zum Vertriebsleiter (m/w/d) oder Übernahme größerer und strategisch relevanter Accounts
- Regelmäßige Vertriebsstrainings, Produkt- und Technologie-Workshops sowie Schulungen in Verhandlungstechniken

Das wünschen wir uns von Dir

- Erfahrung im Vertrieb oder Account Management, vorzugsweise im Public-Umfeld mit nachweisbaren Erfolgen bei Großaufträgen (> 1 Mio.)
- Erfahrung im Bereich Vergaberecht und öffentliche Ausschreibungen, Verhandlungsführung sowie in der Arbeit mit großen strategischen Kunden
- Tiefes Verständnis der Public-Branche und der spezifischen Anforderungen
- Solides IT-Verständnis zu aktuellen IT-Themen wie IT-Infrastrukturen, Künstliche Intelligenz, Cloud-Technologien, Automatisierung und digitale Transformation, Verständnis von Produktentwicklungszyklen, Cybersecurity
- Ausgeprägte analytische Kompetenz, um Kundenanforderungen und Marktpotenziale zu identifizieren
- Die Fähigkeit, komplexe Informationen verständlich und prägnant zu kommunizieren
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, grundlegende Englischkenntnisse

Working@CONET

Wertschätzung heißt bei CONET, dass sich Einsatz auch in besonderen Arbeitgeberleistungen auszahlt, z.B.



hybrides Arbeiten



30 Tage Urlaub und Freizeitausgleich



Weiterbildungsmöglichkeiten



flexible Arbeitszeitgestaltung



betriebliche Altersvorsorge



Job Rad

CONET Technologies Holding GmbH

Die CONET-Gruppe ist seit mehr als 30 Jahren der Digitalisierungspartner mit Fokus auf Consulting, Customer Experience, Data Intelligence, Managed Services, SAP und Software Development.



Hannah-Lena Arnet
Personalreferentin

✉ recruiting@conet.de

☎ +49 228 9714-0

Du findest uns auch auf:



Jetzt bewerben



Die CONET Technologies Holding GmbH ist ein führendes IT-Beratungsunternehmen mit über 2.000 Mitarbeitenden und einem Jahresumsatz von rund 280 Millionen Euro. Zur Betreuung und Weiterentwicklung unserer Bestandskunden sowie zur Gewinnung neuer Kunden aus dem Public Sector suchen wir an unseren Standorten bundesweit mehrere Account Executive Public Sector

(m/w/d).